



Technologies D-BOX annonce des revenus records et un solide résultat net au troisième trimestre de l'exercice 2025

Tous les montants sont exprimés en dollars canadiens.

(1) Il y a lieu de se reporter à la rubrique intitulée « Mesures de performance non conformes aux IFRS » du présent communiqué de presse.

FAITS SAILLANTS DU T3 DE L'EXERCICE 2025

- Revenus trimestriels records de 13,3 millions de dollars, en hausse de 65 % par rapport au T3 2024
- BAIIA¹ ajusté de 2,6 millions de dollars, soit une marge du BAIIA ajusté de 19 %
- Résultat net de 1,5 million de dollars
- D-BOX rembourse près d'un million de dollars de dettes à long terme, renforçant sa flexibilité financière
- Trésorerie provenant des activités d'exploitation de 5,4 millions de dollars (cumul annuel au T3)

Montréal, Québec, le 12 février 2025 - D-BOX Technologies Inc. (« D-BOX » ou la « Société ») (TSX : DBO), chef de file mondial des expériences haptiques et immersives, a annoncé aujourd'hui les résultats de son troisième trimestre clos le 31 décembre 2024.

« Depuis que j'ai pris la tête de D-BOX en tant que PDG, j'ai eu le privilège de collaborer avec une équipe exceptionnelle, qui s'est concentrée au cours des cinq dernières années à mettre en œuvre une stratégie qui a généré une forte croissance tant du chiffre d'affaires que du résultat net. Aujourd'hui, nous concentrons nos efforts sur nos marchés les plus performants, ceux qui sont les mieux alignés avec notre propriété intellectuelle et notre plateforme uniques. Nous optimisons également nos opérations pour accroître davantage notre rentabilité », a déclaré Sébastien Mailhot, président et chef de la direction de D-BOX.

Résultats opérationnels du troisième trimestre de 2025

Au troisième trimestre, les revenus ont atteint un record de 13,3 millions de dollars, une hausse de 5,2 millions de dollars, soit 65 % par rapport à l'année précédente. Ces revenus incluent un montant record de 10,1 millions de dollars en ventes de systèmes, une hausse de 52 %, ainsi que 3,2 millions de dollars de revenus de redevances, soit plus du double par rapport à la même période de l'année précédente.

Nos ventes de systèmes sur les marchés du divertissement ont atteint 8,2 millions de dollars, tirées du marché des salles de cinéma et celui des simulateurs de courses – deux marchés commerciaux clés – qui ont connu une augmentation de 3,7 millions de dollars, soit 82 % par rapport à l'année précédente. Cette croissance est principalement due au déploiement à grande échelle chez des clients majeurs de 51 nouvelles installations nettes d'écrans D-BOX en salles de cinéma, contre 19 l'année dernière et 27 il y a deux ans, soit presque le double sur une période de deux ans. Les résultats reflètent la réussite de notre stratégie, soutenue par la reprise de l'industrie du cinéma en salle, qui a également contribué à la croissance du trimestre. En comparaison, les ventes de systèmes de l'année précédente avaient été affectées par l'arrêt de travail à Hollywood et le report des investissements. Les ventes de systèmes sur le marché du divertissement ont également été soutenues par l'expansion des centres simulateurs de courses, notamment avec l'ouverture d'un nouveau site F1 Arcade à Washington. Notre troisième marché commercial clé, celui de la simulation et de la formation professionnelles, a clôturé le trimestre avec des ventes de systèmes de 1,9 million de dollars, en baisse de 0,2 million de dollars ou 9 % par rapport à l'année précédente, reflétant le calendrier de transition de certains clients industriels vers la prochaine génération de produits D-BOX. Les mouvements favorables des taux de change ont également contribué positivement aux résultats du trimestre.

De plus, après avoir franchi le cap des 1 000 écrans au 31 décembre 2024, et grâce au succès combiné de plusieurs films au box-office, les redevances du trimestre se sont élevées à 3,2 millions de dollars, bénéficiant également de mouvements favorables des taux de change. Les films à succès pour le trimestre comprenaient Moana 2, Venom: La dernière danse, Sonic le hérisson 3, et Mufasa: Le Roi Lion, reflétant une offre plus large de superproductions par rapport à l'année précédente. Dans l'ensemble, nous sommes satisfaits de nos deux trimestres consécutifs de revenus records, qui témoignent à la fois de la présence accrue de D-BOX et de la reprise du secteur. Bien que nous



soulignons cette surperformance, il est important de tenir compte de la variabilité et de la saisonnalité des ventes trimestrielles et de l'importance d'évaluer les performances de la Société sur une période de douze mois. Il est important de noter que nous suivons de près l'évolution de la situation des tarifs entre les États-Unis et le Canada et que nous évaluons activement les mesures potentielles pour minimiser tout impact sur nos opérations au quatrième trimestre et au-delà.

(en milliers de dollars canadiens)	Cumul 9 mois							
	T3 2025	T3 2024	Var. (\$)	Var. (%)	2025	2024	Var. (\$)	Var. (%)
Revenus								
Ventes de systèmes								
Divertissement ²	8 180	4 496	3 684	82 %	19 194	15 665	3 529	23 %
Simulation et formation	1 956	2 161	(205)	(9 %)	6 197	7 180	(983)	(14 %)
Total des ventes de systèmes	10 136	6 657	3 479	52 %	25 391	22 845	2 546	11 %
Droits d'utilisation, de location et d'entretien ("redevances")	3 163	1 418	1 745	123 %	8 787	6 573	2 214	34 %
Revenus totaux	13 299	8 075	5 224	65 %	34 178	29 418	4 760	16 %

2) Les ventes de systèmes de divertissement comprennent les marchés commerciaux des salles de cinéma et de la simulation de course ainsi que le marché des équipements vendus directement au consommateur dont D-BOX s'est retiré à partir de février 2024.

D-BOX a généré une marge brute de 6,7 millions de dollars, en hausse de 3,0 millions de dollars par rapport à l'année précédente, grâce à l'augmentation des revenus et à l'amélioration de la marge brute¹ à 50 %. Celle-ci était en hausse de 4 points de pourcentage par rapport aux 46 % de l'année dernière, principalement en raison d'une proportion plus élevée de revenus provenant des redevances et de l'impact favorable des taux de change au cours du trimestre. Nous soulignons l'impact très positif sur notre rentabilité qu'entraîne une proportion accrue de revenus de redevances, par rapport à nos revenus totaux. Cependant, nous avertissons que ce flux de revenus peut fluctuer en raison de la saisonnalité des lancements de films et des réactions variables des consommateurs.

Les dépenses d'exploitation de 5,0 millions de dollars au troisième trimestre ont augmenté de 1,0 million de dollars ou de 26 % par rapport à l'année précédente, reflétant principalement une perte de change ainsi qu'une augmentation des dépenses en recherche et de développement liées à la prochaine génération de produits et de logiciels. Exprimées en pourcentage des revenus, les dépenses d'exploitation de 38 % se sont améliorées de 12 points de pourcentage, principalement relié au niveau des ventes plus important. La Société a généré un bénéfice d'exploitation de 1,6 million de dollars, soit 12 % des revenus totaux, contre une perte d'exploitation de 0,3 million de dollars au cours du même trimestre de l'année précédente. Le BAIIA ajusté¹ s'est élevé à \$ 2,6 millions, soit 19 % des revenus, contre un montant quasi nul il y a un an. En conséquence, la Société a réalisé un résultat net trimestriel de 1,5 million de dollars, contre une perte nette de 0,4 million de dollars un an plus tôt.

En raison de la forte génération de flux de trésorerie disponible au cours du trimestre, D-BOX a réduit sa dette à long terme de 0,9 million de dollars, renforçant ainsi son bilan et offrant une plus grande flexibilité financière. En outre, avec une solide position de trésorerie et des facilités de crédit non utilisées totalisant 14,3 millions de dollars de liquidités à la fin du trimestre, la Société est bien positionnée pour soutenir ses initiatives stratégiques et gérer les risques et les incertitudes potentielles.

Résultats d'exploitation depuis le début de l'exercice

Les revenus totaux pour les neuf mois se terminant le 31 décembre 2024 étaient de 34,2 millions de dollars, en

¹ Veuillez vous reporter à la section « Mesures de performance non conformes aux IFRS » du présent communiqué de presse.



hausse de 4,8 millions de dollars, soit 16 %. Cette croissance est due à la mise en œuvre réussie de la stratégie D-BOX, associée à un environnement sectoriel plus favorable, comparativement à une performance plus faible l'année dernière, qui avait été affectée par l'arrêt de travail à Hollywood. Les revenus totaux pour la période de neuf mois se composent de 25,4 millions de dollars de ventes de systèmes et de 8,8 millions de dollars de redevances. La croissance des ventes de 3,5 millions de dollars, soit une hausse de 23%, est principalement attribuable à une augmentation des ventes de systèmes sur le marché du divertissement, en ligne avec notre stratégie de concentration sur nos marchés commerciaux les plus performants, et ce, malgré l'arrêt de nos activités sur le marché des équipements vendus directement aux consommateurs, ayant un effet défavorable de 1 million de dollars. En outre, les revenus des redevances ont augmenté de 2,2 millions de dollars, soit 34 %, par rapport à l'année précédente, partiellement compensés par une baisse de 1 million de dollars, soit 14 %, des ventes de systèmes dans le marché de la simulation et de la formation professionnelles. La marge brute de 52 % a augmenté de 5 points de pourcentage par rapport à l'année dernière, reflétant une plus grande proportion de revenus provenant des redevances, et l'impact favorable de l'abandon du marché des équipements vendus directement aux consommateurs, dont les marges sont plus faibles. La marge d'exploitation de 11 % et la marge du BAIIA ajustée¹ de 17 % ont augmenté respectivement de 8 et 9 points de pourcentage par rapport à l'année précédente, grâce à l'augmentation de la marge brute et un niveau de ventes plus important. Reflétant des charges financières nettement inférieures à celles de l'année dernière, le résultat net s'est élevé à 3,3 millions de dollars, soit sept fois plus qu'au cours de la même période de l'année précédente. Les flux de trésorerie provenant des activités d'exploitation ont totalisé 5,4 millions de dollars, contre 2,6 millions de dollars l'année précédente, principalement en raison de l'augmentation du résultat net.

AVIS DE PRÉSENTATION VIDÉO POUR LES INVESTISSEURS

D-BOX publiera une présentation vidéo pour les investisseurs sur le site web de la Société à <https://www.d-box.com/fr/rerelations-investisseurs> le vendredi 14 février 2025 à 9 h (HE) au cours de laquelle la direction présentera les résultats du trimestre. Les investisseurs sont invités à soumettre des questions pertinentes d'avance par courriel à investors@d-box.com.

Le présent communiqué doit être lu en parallèle avec les états financiers consolidés vérifiés de la Société et le rapport de gestion de l'entreprise en date du 12 février 2025. Ces documents peuvent être consultés au www.sedarplus.ca

Information financière supplémentaire - non audité

(en milliers de dollars canadiens)	T3 2025	T3 2024	Var. (%)	Cumul 9 mois		
				2025	2024	Var. (%)
Revenus totaux	13 299	8 075	65 %	34 178	29 418	16%
Marge brute	6 687	3 737	79 %	17 666	13 926	27%
Dépenses d'exploitation	5 041	4 012	26 %	14 033	12 953	8 %
Bénéfice (perte) opérationnel	1 646	(275)	n.s.	3 633	973	273 %
BAIIA ajusté ¹	2 565	90	n.s.	5 733	2 439	135 %
Charges financières	104	152	(32 %)	272	493	(45 %)
Résultat net (perte)	1 531	(425)	n.s.	3 340	473	606 %
Marge brute % ¹	50%	46%	4 p.p.	52%	47%	5 p.p.
Dépenses d'exploitation % ¹	38%	50%	(12 p.p.)	41%	44%	(3 p.p.)
Marge d'exploitation % ¹	12%	(3%)	n.s.	11%	3%	8 p.p.
Marge BAIIA ajustée ¹	19%	1%	18 p.p.	17%	8%	9 p.p.
Flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation				5 430	2 624	



Au (en milliers de dollars canadiens)	31 décembre 2024	31 mars 2024
Dettes totales ¹	1 292	2 468
Trésorerie et équivalents de trésorerie	6 333	2 916
Trésorerie nette (dettes nettes) ¹	5 041	448
BAIIA ajusté (DDM) ⁽¹⁾	6 352	3 056
Dettes totales sur BAIIA ajusté (DDM) ⁽¹⁾	0.2x	0.8x

1) Voir " Mesures de performance non conformes aux IFRS " dans ce communiqué de presse.
n.s.= non significatif

MESURES DE PERFORMANCE NON CONFORMES AUX IFRS

La Société utilise les mesures de performance financière non conformes aux IFRS suivantes dans son rapport de gestion et ses autres communications. Ces mesures non conformes aux IFRS n'ont pas de définition normalisée aux termes des IFRS et peuvent difficilement être comparées à des mesures portant un nom semblable présentées par d'autres sociétés. Les investisseurs doivent garder à l'esprit que ces mesures visent à développer, et non à remplacer, l'analyse des résultats financiers déterminés conformément aux IFRS. La direction a recours tant aux mesures conformes aux IFRS qu'aux mesures non conformes aux IFRS dans le cadre de la planification, de la surveillance et de l'évaluation de la performance de la Société. Les mesures de performance non conformes aux IFRS sont décrites comme suit :

BAIIA

Le BAIIA représente le bénéfice avant intérêts et financement, impôts sur les bénéfices et amortissement. Les ajustements au BAIIA concernent des éléments qui ne reflètent pas nécessairement la performance opérationnelle sous-jacente de la Société. Comme il n'y a pas de méthode généralement acceptée de calcul du BAIIA, cette mesure n'est pas nécessairement comparable à des mesures de même nom présentées par d'autres émetteurs. Le BAIIA ajusté fournit de l'information utile et complémentaire, permettant notamment d'évaluer la rentabilité et la capacité de la Société à générer des flux de trésorerie des activités d'exploitation. La marge du BAIIA ajustée, correspond au BAIIA ajusté divisé par les revenus totaux. Un rapprochement entre le résultat net et le BAIIA ajusté est présenté ci-dessous.

Dettes totales, dettes nettes et dettes totales par rapport au BAIIA ajusté

La dette totale est définie comme le total de la dette bancaire, de la dette à long terme (y compris toute partie à court terme), et la dette nette est calculée comme la dette totale nette de la trésorerie et des équivalents de trésorerie. L'entreprise considère que la dette totale et la dette nette sont des indicateurs importants permettant à la direction et aux investisseurs d'évaluer la situation financière et la liquidité de l'entreprise, et de mesurer son levier financier. Ces mesures n'ont pas de signification normalisée prescrite par les IFRS et ne sont donc pas susceptibles d'être comparées à des mesures similaires présentées par d'autres sociétés. Le ratio dette totale/BAIIA ajusté est calculé comme la dette nette totale divisée par le BAIIA ajusté des quatre derniers trimestres. Nous pensons que le ratio dette totale/BAIIA ajusté est un indicateur utile pour évaluer la capacité de la Société à gérer sa dette et ses liquidités.

Mesures financières supplémentaires

La marge brute % correspond à la marge brute divisée par les revenus totaux.

Les dépenses d'exploitation % correspondent aux dépenses d'exploitation divisées par les revenus totaux.

La marge opérationnelle % correspond au résultat opérationnel divisé par les revenus totaux



Le tableau suivant réconcilie le BAIIA ajusté avec le résultat net :

(Les montants sont en milliers de dollars canadiens)	Cumul 9 mois			
	T3 2025	T3 2024	2025	2024
Résultat net	1 531	(425)	3 340	473
Amortissement des immobilisations corporelles	296	286	813	848
Amortissement des immobilisations incorporelles	134	187	416	574
Charges financières	104	152	272	493
Impôts sur le résultat	11	(2)	21	7
Paievements fondés sur des actions	19	2	57	35
Gain (perte) de change	470	(110)	409	12
Frais de restructuration	-	-	405	-
BAIIA ajusté	2 565	90	5 733	2 439

À PROPOS DE D-BOX

D-BOX crée et redéfinit des expériences réalistes et immersives en faisant bouger tout le corps et en stimulant l'imagination par les effets du mouvement, des vibrations et des textures. D-BOX a collaboré avec certaines des meilleures entreprises au monde pour offrir de nouveaux moyens de raconter des histoires de façon plus captivante. Qu'il s'agisse de films, de jeux vidéo, de musique, de relaxation, d'applications de réalité virtuelle, d'expérience métavers, de divertissement thématique ou de simulateurs professionnels, D-BOX crée une sensation de présence qui fait vibrer le monde d'une façon inédite. Technologies D-BOX Inc. (TSX : DBO) a son siège social à Montréal et une présence à Los Angeles et en Chine. Consultez [D-BOX.com](https://www.d-box.com).

MISE EN GARDE QUANT AUX ÉNONCÉS PROSPECTIFS

Certains renseignements figurant dans ce communiqué de presse pourraient constituer des « énoncés prospectifs » au sens des lois canadiennes applicables en matière de valeurs mobilières. Les énoncés prospectifs peuvent notamment inclure des énoncés au sujet de la Société, de ses projets, ses activités, ses objectifs, ses opérations, sa stratégie, ses perspectives commerciales, ses résultats financiers et de sa situation financière ou des hypothèses sous-jacentes à ceux-ci. Dans le présent rapport de gestion, les expressions telles que « pouvoir », « probable », « croire », « prévoir », « s'attendre », « avoir l'intention », « planifier », « estimer » et des expressions similaires, leur mode conditionnel ou futur, et leur forme négative, servent à désigner des énoncés prospectifs. Les énoncés prospectifs ne sauraient être interprétés comme une garantie d'un rendement ou de résultats futurs et n'indiquent pas nécessairement avec précision si ce rendement futur se matérialisera ni comment ou à quel moment il pourra se matérialiser. Du fait même de leur nature, les énoncés prospectifs sont assujettis à de nombreux risques et incertitudes et sont fondés sur plusieurs hypothèses qui donnent lieu à la possibilité que les résultats réels puissent différer sensiblement des attentes de la Société exprimées ou sous-entendues dans ces énoncés prospectifs. Aucune garantie ne peut être donnée que les événements prévus par les énoncés prospectifs se produiront, y compris, mais sans s'y limiter, les projets, les activités, les objectifs, les opérations, la stratégie, les perspectives commerciales, les résultats financiers et la situation de la Société.

Les énoncés prospectifs sont présentés dans ce communiqué de presse en vue de donner des renseignements sur les attentes et les plans actuels de la direction et de permettre aux investisseurs et à d'autres parties de mieux comprendre le contexte dans lequel la Société exerce ses activités. Toutefois, les lecteurs sont mis en garde du fait que ces énoncés prospectifs peuvent ne pas convenir à d'autres fins.

Ces énoncés prospectifs sont fondés sur les renseignements alors disponibles et/ou sur les croyances de bonne foi de la direction à l'égard d'événements futurs. Ils sont assujettis à des risques connus et inconnus, à des incertitudes et à d'autres facteurs imprévisibles, dont bon nombre sont indépendants de la volonté de la Société.



Les risques, incertitudes et hypothèses susceptibles de faire en sorte que les résultats réels diffèrent sensiblement des attentes de la Société exprimées ou sous-entendues dans les énoncés prospectifs comprennent notamment, mais sans s'y limiter, la capacité d'augmenter les revenus basés sur les redevances et de générer une croissance rentable. Ces éléments et d'autres facteurs qui pourraient faire en sorte que les résultats réels diffèrent de manière significative des attentes exprimées ou sous-entendues dans les énoncés prospectifs sont décrits sous la rubrique « Risques et incertitudes » dans le rapport de gestion pour la période se terminant le 31 décembre 2024, et sont abordés plus en détail dans la section « Facteurs de risque » dans la notice annuelle, daté du 30 mai 2024, dont une copie est disponible sur SEDAR+ à l'adresse www.sedarplus.ca.

Sauf si les lois canadiennes en valeurs mobilières l'exigent, la Société n'assume aucune obligation de mettre à jour ou de réviser tout énoncé prospectif contenu dans ce communiqué de presse pour tenir compte de renseignements nouveaux, de circonstances ou d'événements subséquents ou pour toute autre raison.

La Société met en garde les lecteurs que les risques énumérés ci-dessus ne sont pas les seuls susceptibles de la toucher. D'autres risques et incertitudes, pour l'instant non connus de la Société ou que celle-ci juge négligeables, pourraient également avoir une incidence défavorable importante sur ses activités, sa situation financière ou ses résultats d'exploitation.

POUR DE PLUS AMPLES INFORMATIONS, VEUILLEZ COMMUNIQUER AVEC :

Josh Chandler
Chef des finances
Technologies D-BOX Inc.
514-928-8043
jchandler@d-box.com

Elisabeth Hamaoui
Relations Investisseurs & Communications Stratégiques
Consultante - Elisabeth Hamaoui Conseils
investors@d-box.com